

**DP/UC-PMC/Niger/QCBS/06 : FERTILIZER**

N°	Questions	Réponses
1	Le travail comporte deux phases : Phase I de formulation de stratégie et phase II d'appui à la mise en œuvre de cette stratégie. <b>Est-il possible d'engager des experts différents dans les deux missions?</b>	Rien ne s'y oppose. Pourvue que l'organisation de votre mission soit conforme à votre méthodologie.
2	<b>Est-il permis à un consultant de la liste restreinte de s'associer à une organisation qui n'est pas sur la short liste pour accroître ses chances?</b>	Oui c'est autorisé. Un consultant de la liste restreinte peut s'associer à un autre consultant n'étant pas sur la liste restreinte.
3	<b>Combien de temps l'autre personnel clé devrait-il attendre au Niger ?</b> Nous savons que le chef de mission doit résider au Niger	Ceci dépendra de de l'organisation et la planification de votre mission conformément au formulaire du TECH-9.
4	<b>La contribution du personnel professionnel et de soutien administratif devrait-elle être proposée en tant que composante des mois-hommes estimés pour le personnel clé ou en plus des man-mois du personnel clé ?</b>	Le formulaire TECH-9 fait ressortir la dotation en personnel (personnel clé et personnel d'appui). Donc les niveaux d'efforts (Hommes-mois) de la contribution du personnel professionnel et de soutien administratif seront proposés.
5	Pour clarifier TECH-7, <b>quelles installations (bureaux, véhicules, visas ... etc.) UC-PMC peut-elle fournir au consultant ?</b>	Aux clauses 43.1 (a) jusqu'à 431(e) des Conditions Générales du Contrat, il est décrit les Assistance et exemptions qu'apportera l'UC-PMC. En dehors de ça le consultant prévoira dans son offre tout ce dont il a besoin pour une bonne exécution de la mission.
6	Pour clarifier FIN-1, <b>UC-PMC préfère-t-il payer directement ses partenaires / sous-traitants?</b>	UC-PMC paiera le contractant et non les partenaires ou sous-traitants

7	<p>Pour clarifier le FIN-4, <b>les taux horaires devraient-ils inclure toutes les dépenses ? Ou notre proposition finale devrait-elle comporter des éléments de campagne distincts pour les taux et les dépenses horaires ?</b></p>	<p>Les taux pleins de rémunération des experts donnés dans le FIN-4 ne peuvent être utilisés qu'aux fins d'établir le caractère raisonnable du prix et les paiements au Consultant pour d'éventuels services supplémentaires demandés par l'Entité MCA. La proposition financière est donnée sous forme de résumé dans le FIN-2 en fournissant des <b>prix complets</b> (avec les déplacements internationaux, la communication, les transports locaux, les dépenses de bureau, l'expédition des effets personnels, les taux directs et indirects et les bénéfices).</p> <p>La clause IT 12.5 des Données Particulières rappelle dispositions à observer en ce qui concerne les dépenses liées aux voyages.</p>
8	<p>Pour clarifier le premier SORTIE dans le tableau des résultats sur pg 85, <b>l'évaluation des prix est-elle également due dans les 8 premières semaines ?</b> Pg 81 suggère que l'évaluation des prix et l'évaluation des politiques sont deux produits différents.</p>	<p>Selon le calendrier des livrables, ce qui est dû à la 8<sup>ième</sup> semaine c'est « Un projet d'évaluation <b>approfondie des politiques</b> ainsi que des recommandations seront soumis à l'UC-PMC/MCA-Niger pour examen et commentaires »</p>
9	<p>Pour clarifier la deuxième SORTIE dans le tableau des résultats sur pg 85, <b>est-ce que cela inclut la pièce de base de données présentée sur pg 82 ?</b></p>	<p>C'est bien la base de données des agriculteurs mal desservis annoncés à la page 82.</p>